



NATIONAL ROUNDTABLE ON FINANCING ENERGY RENOVATION OF BUILDINGS IN ITALY

Rome, 24 May, 2018

PadovaFIT!

A Financing Investment Tool for the retrofitting of housing and
service facility buildings in the PADOVA area

Marco Devetta – SOGESCA



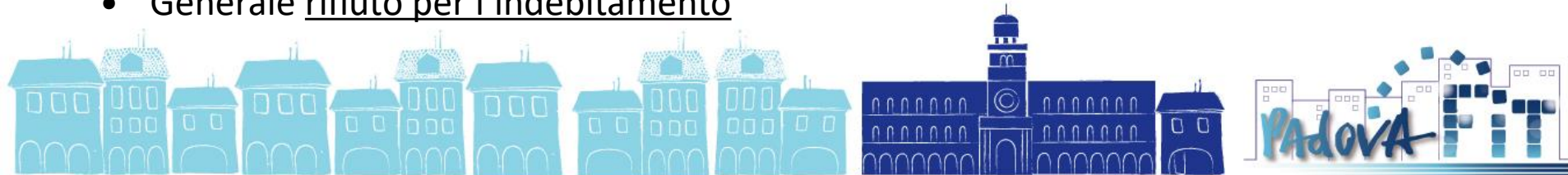
ANALISI DEI BISOGNI



- 220.000 abitanti
- Molti condomini in classe G
- 180 kWh/m²/anno medi
- Costruzioni risalenti agli anni '60-'70

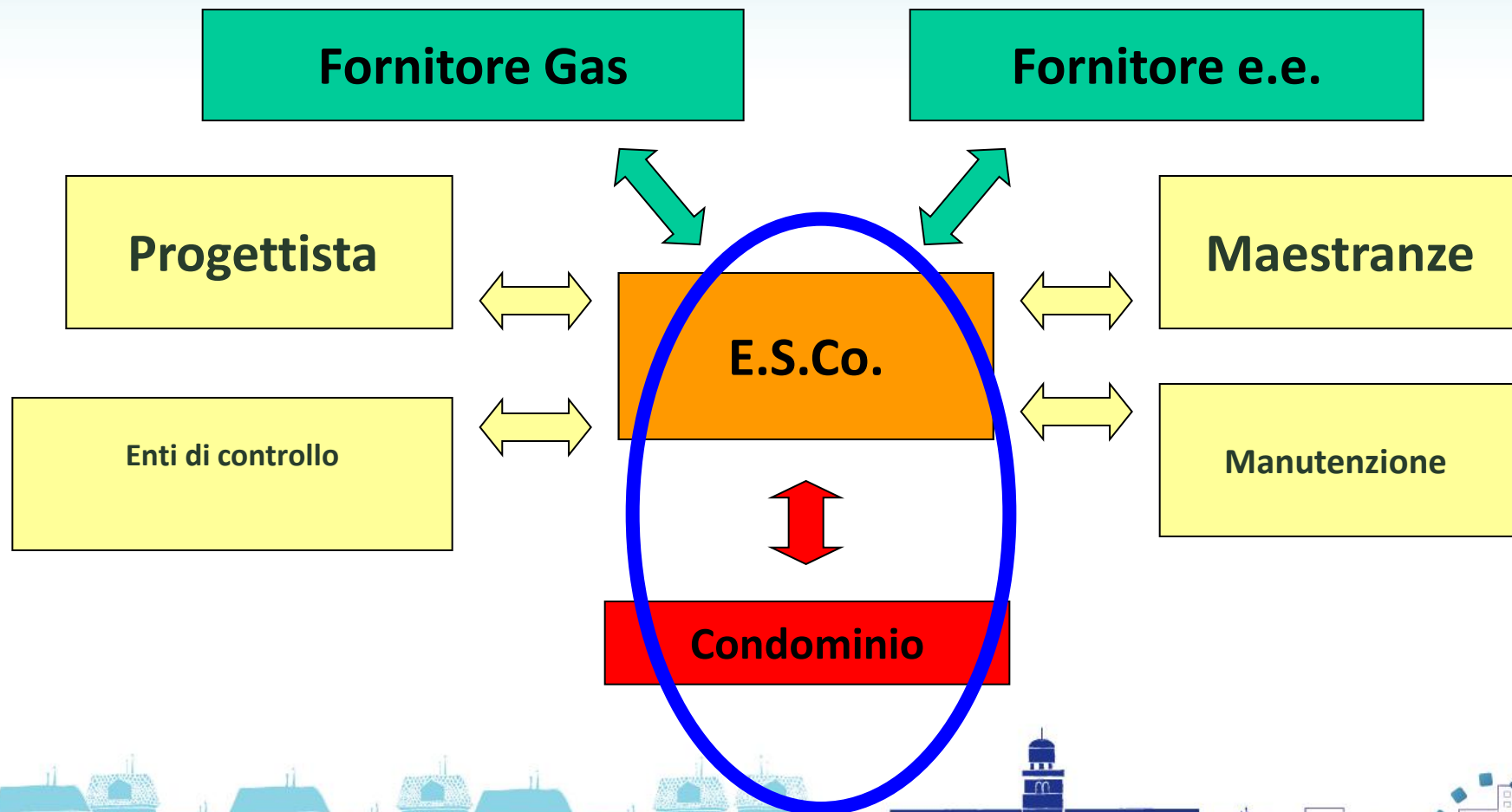


- Primi segnali di povertà energetica
- Una popolazione che invecchia
- Diffusa mancanza di conoscenze e competenze in ambito energetico
- Generale rifiuto per l'indebitamento



UNA ESCo (ENERGY SERVICE COMPANY) per TUTTI I CONDOMINI

Energy Service Company + Società di ingegneria



Coinvolgimento dei portatori di interesse

- **Diversi gruppi target** da coinvolgere:

- Amministratori di condominio
- Associazioni di Amministratori (ad es. ANACI)
- Associazioni di proprietari e inquilini
- Associazioni costruttori
- Singoli cittadini

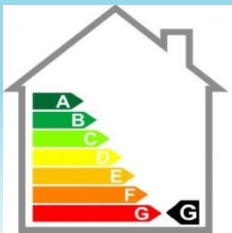


- **Potenziale resistenza** (cambio di status quo, mancanza di conoscenze, ...)
- Formazione di **Facilitatori di Condominio**: un lavoro TECNICO e PSICOLOGICO
 - **Audit leggeri** e partecipazione ad **Assemblee di Condominio**



Coinvolgimento – attività sul campo





Sopralluoghi e Audit leggeri

ANALISI DELLO STATO DELL'ARTE



CONDOMINIUM n.1	Padova
Built in	1966
Dwellings	10
Floors heated	3
Square Meters heated	1.750 mq
Window frames	Wood, single glazed
Heating system	<ul style="list-style-type: none"> • type: centralised • Installed: 1994 • fuel: gas • Plant Power: 165 kW

Consumption	Average cons. [kWh, smc]	Average cost [€/year]
Electricity	6.000 kWh	€ 2.000
Gas	22.600 smc	€ 22.000



Presentazione in ASSEMBLEA CONDOMINIALE



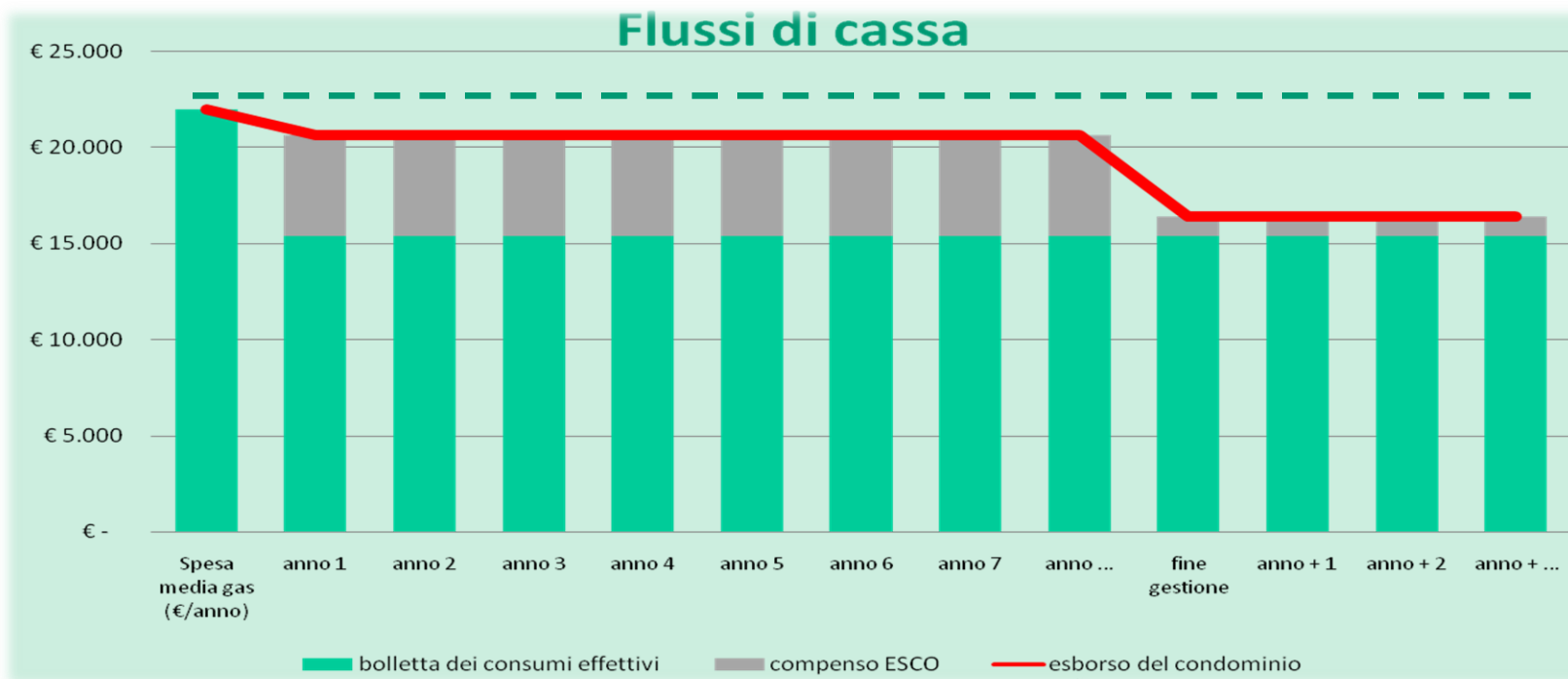
ELENCO DI POSSIBILI INTERVENTI

Description	Cost [€]	Energy savings [%]	Money savings [€]	Pay Back (without tax incentives) [years]
Heating system refurbishment:				
- central heating boiler	€ 50.000	23%	€ 5.060	9,88
- individual heat counters				
External Thermal Insulation	€ 58.000	20%	€ 4.400	13,18
Attic insulation	€ 9.000	14%	€ 3.080	2,92
Double glazed windows	€ 47.000	18%	€ 3.960	11,87
Solar thermal plant+ Heat cost allocators (50% need coverage)	€ 18.000	50%	€ 2.750	6,55
Photovoltaic plant (5 kW)	€ 12.000	80%	€ 1.600	7,50



PROPOSTA DI CONTRATTO A PERFORMANCE ENERGETICA (GARANTITA) - EPC

- La ESCo finanzia gli interventi + fa i lavori + gestisce gli impianti
- Il Condominio beneficia di un piccolo risparmio subito (ca. 5%)
- A fine contratto (di solito < 10 anni) il Condominio ha il massimo beneficio economico



Valore aggiunto OFFERTO ai Cittadini

- **Sensibilizzazione e informazione** su E.E. ed EPC
- **Audit energetico** gratuito e partecipazione in assemblea
- **Una ESCo a disposizione**, selezionata dal Comune
- Possibilità di **non sostenere l'investimento** (third party financing)
- Maggiore **comfort**
- Aumento del **valore dell'immobile**
- **Riduzione dei costi** in bolletta
- Riduzione delle **emissioni di CO₂**



PERCEZIONE del valore aggiunto da parte dei Cittadini (in base alla nostra esperienza)

- **Sensibilizzazione e informazione** su E.E. ed EPC -> **OK ma poco interesse per EPC**
- **Audit energetico** gratuito e partecipazione in assemblea -> **OK**
- **Una ESCo a disposizione**, selezionata dal Comune
- -> apprezzato il supporto istituzionale in assemblea
- -> preferenza per lavori standard a costi più bassi (valore della ESCo poco capito)
- Possibilità di **non sostenere l'investimento** (third party financing)
- -> poco rilevante / timore di indebitarsi in modo collettivo come condominio
- -> dubbi in caso di previsione di vendita o presenza di inquilini



Valore aggiunto RICHIESTO dai Cittadini (in base alla nostra esperienza)

Maggiore **comfort**

-> poco rilevante / scarso interesse dovuto a condizioni diverse nello stesso immobile

Aumento del **valore dell'immobile**

-> poco rilevante – difficoltà a quantificare il *green value*

Riduzione dei costi in bolletta

-> il contratto EPC limita la percezione del risparmio immediato

(timore che il risparmio finisca tutto alla ESCo)

Riduzione delle **emissioni di CO₂**

-> poco/per nulla rilevante



ONE-STOP SHOP

- Sensibilizzazione e informazione – **facilitatori di condominio** utile tramite
- **Flessibilità contrattuale**: diverse opportunità (EPC e contratti standard)
- **Flessibilità fornitori**: possibilità di scegliere il proprio fornitore MA garantire qualità
- **Flessibilità finanziaria**: facilitare accesso al credito, ESCo, investimento proprio
- **Essere pronti** alla prima richiesta
- **Adeguate copertura geografica** per consentire economie di scala
- **Garantire il supporto degli amministratori di condominio**



ONE-STOP SHOP

- Assicurare una **dotazione finanziaria iniziale** (anche condivisa tra più Comuni)
- Valutare un modo per garantire la **sostenibilità finanziaria** nel medio-lungo termine
- **Coinvolgere** in fase di preparazione:
 - **Istituti di credito** – accesso al credito e prodotti dedicati
 - **ESCo, Costruttori** – contrattualistica, criteri minimi di qualità, eventuale formazione
 - **Amministratori di Condominio** – formazione, collaborazione
- **Formazione** di Facilitatori di Condominio / Amministratori
- **Partire solo quando lo schema è pronto**



www.padovafit.it



COMUNE di PADOVA

**Settore Ambiente e Territorio
Comune di Padova
Ufficio Agenda 21
via di Salici n. 35
35124 Padova
ph. +39 049 8205021
padovafit@comune.padova.it**

 **SOGESCA**

**Ingegneria & Consulenza dal 1986
via Pitagora 11a I-35136 Rubano
(Padova), Italy
Tel +39 0498592143 - Fax. +39
0498988470
m.devetta@sogesca.it
www.sogesca.it**



Co-funded by the Intelligent Energy
Europe Programme of the European Union