

Bariery i szanse rozwoju rynku ESCO/EPC w Polsce

Warszawa, 16 kwietnia 2018 r.



MINISTERSTWO ENERGII

Unia Europejska
Europejskie Fundusze
Strukturalne i Inwestycyjne



ESCO i EPC w regulacjach UE

- ✓ **Dyrektywa 2006/32/WE** Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 5 kwietnia 2006 r. w sprawie efektywności końcowego wykorzystania energii i usług energetycznych oraz uchylającej dyrektywę Rady 93/76/EWG
- **definicja ESCO**
- ✓ Dyrektywa 2006/32/WE została uchylona przez **Dyrektywa 2012/27/WE** z dnia 25 października 2012 r. w sprawie efektywności energetycznej (tzw. Dyrektywa EED)
- **EPC** jako preferowany model kontraktu na osiągnięcie poprawy efektywności energetycznej

Pojęcie ESCO zgodnie z dyrektywą 2006/32/WE

ESCO – przedsiębiorstwo usług energetycznych (Energy Service Company)
– przedsiębiorstwo świadczące usługi energetyczne lub dostarczające innych środków poprawy efektywności energetycznej w zakładzie lub w pomieszczeniach użytkownika

Kontrakt o poprawę efektywności energetycznej (Energy Performance Contracting - EPC)

Kontrakt o poprawę efektywności energetycznej – umowa pomiędzy beneficjentem a dostawcą realizującym środek poprawy efektywności energetycznej, weryfikowaną i monitorowaną w trakcie całego okresu jej obowiązywania, zgodnie z którą inwestycje (roboty, dostawy, usługi) w ten środek są spłacane w realizacji do uzgodnionego w umowie poziomu poprawy efektywności energetycznej lub innego uzgodnionego kryterium charakterystyki energetycznej, na przykład oszczędności finansowych.

Bariery w rozwoju rynku ESCO/EPC w Polsce

- bariery w dostępie do informacji

Brak wiedzy w zakresie możliwych do przeprowadzenia inwestycji w obszarze efektywności energetycznej

Słaba rozpoznawalność usług ESCO

Brak powszechnego zrozumienia formuły ESCO

Brak rozwiniętego rynku ESCO w Polsce

Brak doświadczenia firm

Bariery w rozwoju rynku ESCO/EPC w Polsce

- bariery regulacyjne / w dostępie do finansowania

Kwestia wypracowania założeń standardowego kontraktu EPC

Konieczność zapewnienia zespołu o odpowiednich kompetencjach

Ograniczony dostęp przedsiębiorstw ESCO do kapitału rynkowego / publicznego

Niejasności dotyczące pomocy publicznej

Brak niezbędnych uregulowań prawnych
(m.in. rozstrzygnięcie wliczania EPC zadłużenie gminy)

Zalety finansowania przedsięwzięć w formule EPC

- ✓ Ryzyko inwestycyjne i finansowe po stronie ESCO
- ✓ Inwestycja spłacana z uzyskiwanych oszczędności (przedsięwzięcie samofinansujące się)
- ✓ Brak zaangażowania środków finansowych i personelu po stronie klienta
- ✓ Gwarantowany i mierzalny efekt- również po zakończeniu realizacji inwestycji
- ✓ Wymiar ekonomiczny i ekologiczny projektów

Zalety finansowania przedsięwzięć w formule EPC

- ✓ Elastyczność formuły ESCO
- ✓ Mechanizm realizacji inwestycji w przypadku braku środków po stronie właściciela infrastruktury
- ✓ Niewymagane kompetencje w zakresie gospodarki energetycznej po stronie właściciela infrastruktury objętej projektem EPC
- ✓ Potencjalny obszar wsparcia funduszy UE w programach post 2020

Dziękuję za uwagę

Marcin Janiak

Ministerstwo Energii

Departament
Funduszy Europejskich



Fundusze Europejskie
Infrastruktura i Środowisko



**Rzeczpospolita
Polska**



MINISTERSTWO ENERGII

Unia Europejska
Europejskie Fundusze
Strukturalne i Inwestycyjne



1. Jak pokonać podstawowe bariery rozwoju inwestycji realizowanych w formule kontraktu energetycznego ?
2. Jak budować pozytywny wizerunek dla inwestorów publicznych, jak również partnerstwa publiczno-prywatnego, by rozwój rynku EPC nabrał tempa ?
3. Jakie są oczekiwania firm ESCO i inwestorów w zakresie instrumentów finansowych oraz redukcji barier prawnych i fiskalnych ?
4. Jaka jest rola banków komercyjnych i innych instytucji finansowych w rozwoju rynku EPC / ESCO i realizacji indywidualnych projektów ?